

Revista académica de economía
con el Número Internacional Normalizado de
Publicaciones Seriadadas ISSN 1696-8352

Economía de Venezuela

POLÍTICAS ECONÓMICAS APLICADAS EN VENEZUELA DURANTE EL PERÍODO 1959-2007

Melvy Y. Corredor C. (1)

melvy@uclv.edu.cu

William J. Díaz G. (2)

wiliam@uclv.edu.cu**

RESUMEN

Las políticas económicas aplicadas en Venezuela para el período 1959-1998 fueron producto de las corrientes estructuralistas y neoliberales, la aplicación de tales políticas condujo al país a una crisis estructural donde la mayoría de la población se encontraba no solo en niveles de pobreza extrema sino también excluida del aparato productivo y los beneficios sociales que este genera. Es así como a partir de 1998 se sientan las bases para la construcción de un modelo de desarrollo alternativo donde prevalecen la inclusión social y la participación ciudadana, todo ello enmarcado en la formulación e instrumentación de políticas económicas dirigidas al mejoramiento de los indicadores económicos propiamente dicho pero también a elevar los niveles de bienestar humano de los ciudadanos.

Palabras claves: políticas económicas, planificación, indicadores económicos.

Para citar este artículo recomendamos utilizar este formato:

Corredor C. y Díaz G.: *"Políticas económicas aplicadas en Venezuela durante el período 1959-2007"* en Observatorio de la Economía Latinoamericana N° 105, noviembre 2008. Texto completo en <http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/ve/>

INTRODUCCIÓN

Desde la década del 50 hasta la década de los 90 del siglo pasado, la elaboración de políticas económicas en Venezuela fue guiada por dos doctrinas o modelos de desarrollo económico, operantes al margen de los verdaderos sujetos de su aplicación, tales como, el estructuralismo (combinadas con políticas populistas) y los postulados neoliberales. En este sentido, las políticas públicas en materia económica aplicadas en Venezuela a partir del año 1959, año de la instauración del proceso democrático representativo hasta 1998, caracterizaron la economía venezolana en un movimiento desde una importante intervención estatal en todas sus áreas, con gran influencia del modelo cepalino (CEPAL) o neoliberal.

Sin embargo a partir del año 1999, luego de la toma de poder por Hugo Chávez, su gobierno se enfrentó a una crisis caracterizada por el agotamiento del modelo económico-político tradicional y la necesidad de su rápida sustitución. Además, a la crisis del modelo propiamente dicho, habría que añadir la quiebra, también heredada, del modelo de acumulación rentista con sus efectos sobre el potencial de crecimiento de la economía a corto y mediano plazo. Este modelo económico generó históricamente en el país, una desigual distribución de la riqueza, manteniendo a amplios sectores de la población en niveles de pobreza y restringiendo su incorporación al aparato productivo y a sus beneficios. Para contrarrestar esta situación se comenzaron a sentar las bases de un modelo enfocado en la construcción de una economía de carácter humanista, autogestionaria y competitiva, en medio de una economía mundial hostil, y una región que puja por el cambio. El presente artículo tiene como finalidad caracterizar las principales políticas económicas aplicadas en Venezuela durante el período 1959-2007, así como sus resultados y su representación en los procesos de desarrollo.

DESARROLLO

Para caracterizar lo concerniente a las políticas económicas aplicadas en Venezuela desde 1959 hasta nuestros días, es conveniente dividir dicho período de tiempo en dos fases, la primera desde 1959 hasta 1998 y la segunda desde 1999 hasta nuestros días, todo ello en función de una mejor comprensión.

1. Período 1959-1998

A partir de 1959 Venezuela se había configurado en el imaginario latinoamericano como un caso excepcional de trayectoria democrática, debido a la situación de prolongada y relativa estabilidad política sustentada entre otros factores, en la naturaleza rentista petrolera. No obstante, esta democracia fundada en los lineamientos del Pacto de Punto Fijo, daba para la década de los ochenta claras señales de descrédito y deterioro, producto de la insatisfacción de las demandas populares, de los amplios márgenes de corrupción y de la significativa penetración en el país de intereses foráneos. El modelo de desarrollo seguido por Venezuela luego de la posguerra había alcanzado un cierto margen de éxito, sostenido por la intervención estatal pero con amplia base en los ingresos petroleros, lo cual permitió que algunos sectores de la población mejoraran su calidad de vida, atendiendo a una cierta vocación democrática que no transcendía mas allá de los períodos electorales; sin embargo, el Estado mantenía un papel protagónico en el logro de las expectativas relacionadas al mejoramiento de la calidad de vida de la población. En este orden de ideas, dicho período se puede resumir en el Cuadro 1 donde se sintetiza el movimiento de las políticas económicas aplicadas para ese período e tiempo, así como los puntos esenciales de continuidad y ruptura entre un gobierno y otro.

Cuadro 1: Políticas económicas aplicadas en Venezuela durante el período 1959-1998

ESTRATEGIAS COMUNES	PLANES POR PERÍODOS PRESIDENCIALES
<ul style="list-style-type: none"> • Política de sustitución de importaciones para respaldo a proceso de Industrialización • Consolidación de la agricultura, a través de la Reforma Agraria • Consolidación de política petrolera nacionalista • Aplicación de controles de cambio • Devaluación del bolívar • Explotación de los recursos naturales 	<p style="text-align: center;"><u>R. Betancourt 1959-1963 (Plan I)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Reforma agraria • Política petrolera nacionalista <ul style="list-style-type: none"> ○ Fijación precios del petróleo por el Estado ○ Creación de la CVP: comercialización de lubricantes y derivados del Zetróleo ○ Promoción y creación de la OPEP • Política de sustitución de importaciones: <ul style="list-style-type: none"> ○ Compre venezolano ○ Campaña contra el contrabando • Control de inversiones extranjeras y nacionalización de capital de empresas multinacionales • Control de cambio y devaluación del bolívar • Creación de Corporaciones para el desarrollo regional: CVG, Corpozulia, Corpoandes...

	<p style="text-align: center;"><u>R. Leoni 1963-1968 (Plan II)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Continuidad de los programas del Plan I <ul style="list-style-type: none"> • Creación de la Industria Petroquímica • Reestructuración del sistema tributario nacional <ul style="list-style-type: none"> • Ingreso de Venezuela a la ALALC • Impulso al desarrollo de la zona sur del País a/c de la CVG: SIDOR, GURI, ALCASA
<ul style="list-style-type: none"> • Aumento del precio de la gasolina y sus derivados • Consolidación del parque industrial • Liberación de precios de bienes y servicios básicos • Financiamiento y refinanciamiento por banca internacional • Privatización de empresas estratégicas • Reajuste del gasto público • Reforma tributaria • Reforma administrativa del Estado y descentralización del poder 	<p style="text-align: center;"><u>R. Caldera 1968-1973 (Plan III)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Ley de Reversión Petrolera • Nacionalización de la Banca (Capitales) • Regionalización de las políticas de desarrollo • Promoción Popular (Participación) • Subsidio familiar • Plan construcción de viviendas (MERCABI-70) • Proyecto Metro • Reforma de la Educación • Eliminación de Escuelas Técnicas y creación de Colegios Universitarios (TSU) <p style="text-align: center;"><u>C. A. Pérez 1974-1978 (Plan IV)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Nacionalización/estatización de las Industrias del Hierro, el Petroleo y el Gas • Creación y puesta en marcha de PDVSA y sus filiales <ul style="list-style-type: none"> • Internacionalización de la industria petrolera • Construcción de Represas (Yacambú y Uribante Caparo) • Impulso a planes de desarrollo agrícola: Módulos de Mantecal, siembra de caña de azúcar para exportación y estímulo de la producción de oleaginosas • Creación del Fondo de Inversiones de Venezuela <ul style="list-style-type: none"> • Política de pleno empleo • Estímulo al crecimiento y expansión de la Industria metalmeccánica, manufacturera y agroindustria • Impulso e integración al Pacto SubRegional Andino c/Colombia, Perú, Ecuador, Chile y Bolivia • Fijación de precios de venta al público (PVP) de bienes y servicios <ul style="list-style-type: none"> • Impulso a la pequeña y mediana industria • Ampliación de las áreas marinas y submarinas <p style="text-align: center;"><u>L. Herrera Campin 1978-1983 (V Plan)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Estado Promotor – Impulsor del Desarrollo Social <ul style="list-style-type: none"> • Caída de los precios del petroleo • Consolidación de la deuda externa de la nación para su refinanciamiento • Reconocimiento de la deuda externa privada <ul style="list-style-type: none"> • Devaluación del bolívar • Política de liberación de precios y de mercado <ul style="list-style-type: none"> • Aumento de las importaciones • Recesión económica • Promoción e impulso de programas sociales para desarrollo de las comunidades en situación de pobreza y marginalidad: Módulos de Servicio <ul style="list-style-type: none"> • Impulso de programas de economía autogestionaria para combatir el desempleo y la pobreza y empresas juveniles

	<p><u>J. Lusinhi 1983-1988 (Plan VI)</u> Estanflación (Recesión con inflación)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Intervención estatal en el proceso productivo <ul style="list-style-type: none"> • Promoción del turismo • Inicio de proceso de privatización de empresas públicas <ul style="list-style-type: none"> • Creación de estímulos para captación de inversiones extranjeras • Flexibilización de los controles de precios • Reducción de políticas sociales del Estado <ul style="list-style-type: none"> • Ajustes en el gasto público
	<p><u>C. A. Pérez 1989-1992 (Plan VII)</u> Plan enfocado en el Gran Viraje de la Economía, regido por los lineamientos del Fondo Monetario Internacional.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Restricción del papel económico del Estado: Privatización de las Empresas Estratégicas • Apertura a la inversión extranjera como accionistas, socios o propietarios de empresas estratégicas • Reestructuración del gasto público y la política fiscal • Reducción del gasto público, eliminación de inversión en programas sociales • Proceso de privatización de servicios públicos <ul style="list-style-type: none"> • Liberación de precios <ul style="list-style-type: none"> • Aumento del precio de la gasolina • Eliminación de régimen cambiario
	<p><u>R. J. Velázquez 1993</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Paralización de privatizaciones <ul style="list-style-type: none"> • Reforma tributaria
	<p><u>R. Caldera 1994-1998 (Plan VIII)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Apertura petrolera • Aumento del impuesto al consumo (IVA) y al Débito Bancario • Reforma de la Ley del Trabajo (eliminación de la retroactividad de las prestaciones) • Liquidación e intervención de entidades bancarias • Revisión y restricción de la actividad social de PDVSA

Fuente: Planes de Desarrollo Económico de la Nación.

La aplicación de las políticas económicas en Venezuela durante el período mencionado, trajo consigo una serie de efectos que pueden sintetizarse en el comportamiento de algunas variables económicas. La variación del Producto Interno Bruto (PIB) per capita de 0,47% para el período presidencial 1959-1964 pasó a -0,58 para el período 1994-1998; el promedio del precio del petróleo pasó de 2.07 US\$/ barril para el período 1959-1964 a 13,05 para el quinquenio 1994-1998, la tasa promedio de inflación presentó una tendencia creciente, debido principalmente a la aplicación del modelo neoliberal, pasando de 1,29 en el gobierno de Betancourt a 59,96 para el cierre del período de Rafael Caldera y finalmente el promedio de la tasa de desempleo se ubicó en 13,4 para el período 1959-1964, presentando una tendencia decreciente a medida que se aplicaba el modelo estructuralista, comenzando a subir a medida que se aplicaba el modelo neoliberal para cerrar esta etapa de la economía venezolana en 10.54.

La aplicación de las políticas económicas en Venezuela durante el período 1959-1998, condujo a que durante el segundo gobierno de Rafael Caldera (1994-1998), se desatara una ola especulativa motivada por las fuertes represiones llevadas a cabo por los organismos de seguridad del Estado, las incertidumbres generadas en torno al colapso del sistema bancario y la subsiguiente salida del país de los banqueros, los continuos reclamos por el mejoramiento de la calidad de vida y de las funciones del Estado, las presiones en torno a la reivindicaciones salariales, el modelo de flexibilización laboral que facilitó el despido a los trabajadores, la violación del sistema de seguridad social, la ineficiente prestación de los servicios públicos y la corrupción, que hizo agudizar las protestas dejando claro el descontento de la población y la necesidad urgente de reformular, en bien del pueblo y la Nación, el modelo neoliberal imperante.

Esto conllevó a los ciudadanos a demandar un cambio en la dirección política del país, por lo cual en las elecciones presidenciales del 98, el pueblo venezolano se avocó a la opción propuesta por el Teniente Coronel retirado Hugo Chávez, quien había saltado a la palestra política en 1989.

El triunfo de Hugo Chávez en la contienda electoral del 1998 fue el resultado, por una parte del agotamiento del modelo económico-social reflejado en el cansancio popular, la decepción del electorado con respecto a los resultados del período democrático representativo y la ausencia de liderazgos alternativos. Por otra parte Chávez fue capaz de transmitir un mensaje atractivo y de cambio, arremetiendo contra las llamadas cúpulas de los partidos tradicionales y canalizando las insatisfacciones populares. Su programa apareció como una alternativa radical y como una verdadera revolución popular: La Revolución Bolivariana. Bajo la propuesta de una Asamblea Nacional Constituyente y la reorganización del Estado, Hugo Chávez caló en el sentimiento popular apelando a un discurso de justicia social, profundización democrática y rechazo al modelo impuesto por el neoliberalismo salvaje.

2. Período 1998-2007

A partir del cambio político ocurrido en Venezuela en 1998, autores como Hernández (1999), Mujica (2000), Parker (2003), García H. (2004) y Guerra (2004) señalan que contrariamente a los preceptos neoliberales y marcando una ruptura con ellos, el Estado venezolano empezó a concebir un modelo de sociedad fundamentado en la profundización democrática, la soberanía nacional y en el reconocimiento de las necesidades populares; por lo cual se considera que con ello se ha afinado una política que apunta hacia una alternativa creíble y viable ante el neoliberalismo, ante el capitalismo subdesarrollado.

Desde los primeros meses de su gobierno, Chávez comenzó planteando la necesidad de combatir el neoliberalismo salvaje y buscar un capitalismo más humano. No se trató ni de un proyecto socialista, ni de un proyecto básicamente estatista; sin embargo, en la mayoría de los documentos doctrinarios iniciales del movimiento bolivariano, el Estado aparece como eje articulador principal de la transformación de la sociedad.

El proceso de cambio y el propio discurso del mandatario venezolano, fueron evolucionando y radicalizándose hasta desembocar en la declaración pública en la que se plantea la necesidad de crear el Socialismo del Siglo XXI, bajo un ambiente democrático, participativo y protagónico, rompiendo así con los viejos esquemas. Es así como el Gobierno Nacional, a partir de su instalación, asumió con toda prontitud la necesaria transición política, económica y social. Su acción estratégica trascendió el simple activismo político, definió claramente las prioridades que servían de base para la elaboración y aplicación de nuevas políticas públicas y se establecieron múltiples acciones y responsabilidades encaminadas a un tipo de desarrollo en la que todos los ciudadanos y sus instituciones se convierten en actores de su propio destino.

Para comenzar este proceso de cambio, el primer mandatario nacional aplicó un programa llamado “De Transición”, para el período 1999-2000. Con este programa se comenzaron a crear las condiciones para propiciar progresivamente la reactivación productiva, la estabilidad económica, la disminución de los altos índices de inflación, así como la creación de empleos, lo cual generaría una mayor equidad en el acceso al bienestar de toda la población. A continuación se muestra, en líneas generales, las principales políticas aplicadas para este lapso de tiempo.

Cuadro 2: Políticas económicas aplicadas en Venezuela durante 1999-2000.

Presidente	Período y Programa	Políticas
Hugo Chávez	1999- 2000 Programa: "Agenda Alternativa Bolivariana 1999 "	<ul style="list-style-type: none"> - Crear los Bancos del Pueblo y de la Mujer. - Corregir la desigual y de la injusta distribución de la actividad económica en el ámbito territorial. - Dar mayor matiz social al planeamiento económico del Estado. - Dar los primeros pasos para la construcción del Proyecto Gran Gasoducto del Sur. - Destinar de una fracción del gasto público del Gobierno Nacional y de las entidades regionales a la formación bruta de capital fijo público. - Estabilizar los precios de los bienes y servicios. - Implantar el Impuesto al Débito Bancario con un tasa del 0,5%. - Nacionalizar las empresas de comunicaciones, electricidad, entre otras. - Mejorar la recaudación de los ingresos petroleros. - Promover la integración latinoamericana. - Recuperar los niveles de recaudación de fuente no petrolera. - Vender petróleo en condiciones de pago preferenciales.

Fuente: Elaboración de la autora a partir del programa de transición 1999.2000.

Una vez transcurrida la etapa 1999-2000, se conformaron las bases de las Líneas Generales del Plan de Desarrollo Económico y Social de la Nación 2001-2007, “proyecto enmarcado al crecimiento general del país, donde se reivindica la planificación y el desarrollo como política de Estado para materializar la meta de construir una sociedad más justa” (Giordani, 2004:4).

El cumplimiento de estos objetivos asegura, entre otras cosas, el reconocimiento y la ejecución de la deuda social acumulada, sentando las bases del desarrollo y modernización de la República Bolivariana de Venezuela (RBV). Todo ello lleva implícito una profunda convicción democrática participativa y protagónica, que ratifica la firme intención de construir una República que lleve a un verdadero Proyecto Nacional. Para operativizar este proyecto se establecieron cinco polos de equilibrios, fundamentados en la participación protagónica de todo el pueblo venezolano sin discriminación alguna, enfocados en las áreas económica, social, política, territorial e internacional.

A partir de la confección del Plan de Desarrollo Económico y Social de la Nación 2001-2007, se sientan las bases del sistema nacional de planificación pública del Estado Bolivariano para diseñar e implantar el Sistema Nacional de Planificación. De la misma manera, la Asamblea Nacional aprobó la Ley Orgánica de Planificación (LOP) (2001) para regular el proceso de planificación y el proceso técnico gubernamental, como mecanismos de inclusión popular, organizando así las bases del desarrollo que se plantea la nación, en el que los distintos niveles de poder tienen un rol de importancia. Así pues, planificar es transformar y construir nuevas realidades a partir de los intereses actuales y futuros de la sociedad; es asignar recursos en función del desarrollo de la nación y el mejoramiento del bienestar de la gran mayoría del pueblo; “es tecnología permanente, ininterrumpida y reiterada del Estado y la sociedad; destinada a lograr cambios estructurales de conformidad con la Constitución Nacional” (LOP, 2001: Art. 2). La planificación es un mandato constitucional, en el cual se establece que “...el Estado, conjuntamente con la iniciativa privada promoverá el desarrollo armónico de la economía nacional... mediante una planificación estratégica, democrática, participativa y de consulta abierta” (CRBV, 1999: Art. 229). En Venezuela, la planificación se convierte en todo un sistema de planes que conforman el gran plan nacional, que busca desarrollar cada uno de los niveles territoriales con los cuales cuenta la República. Entre estos planes se encuentran: el Plan Nacional de Desarrollo, el Plan Operativo Anual Nacional, el Plan Nacional de Desarrollo Regional, el Plan Nacional de Desarrollo Institucional, los Planes Operativos, el Plan Estatal de Desarrollo y el Plan Municipal de Desarrollo.

El proceso de planificación en Venezuela está articulado desde las alcaldías, las gobernaciones y el nivel nacional, a través de procesos de planificación que van desde arriba hacia abajo y desde abajo hacia arriba, con el compromiso participativo de las comunidades involucradas.

Figura 1: Pirámide institucional ejecutiva para la planificación pública nacional.



Fuente: Elaborado por la autora a partir de la información suministrada por Vila, E. en El desarrollo endógeno de Venezuela, 2da. parte.

Resulta importante mencionar que el ordenamiento jurídico del Sistema Nacional de Planificación se rige por la Constitución Nacional, la Ley Orgánica de Planificación, la Ley Orgánica de la Administración Pública, la Ley Orgánica del Estatuto de la Función Pública, la Ley Orgánica de Administración Financiera del Sector Público, la Ley Orgánica del Régimen Presupuestario, La Ley de los Consejos Estadales de Planificación y Coordinación de Políticas Públicas, la Ley de los Consejos Locales de Planificación y el Decreto sobre Organización y Funcionamiento de la Administración Pública Central.

Se puede apreciar que la planificación se sustenta en todo un sistema jurídico, por lo que constituye una poderosa herramienta para guiar la acción del Estado y viabilizar el cambio hacia la transformación radical de los paradigmas anteriores en el país, en función de viabilizar el desarrollo y satisfacer las necesidades de las mayorías. La idea esencial de la planificación no debe concentrarse en si misma en un Estado fuerte, sino en el pueblo, haciéndose fuerte y fortaleciendo al Estado.

Las políticas económicas surgidas a partir de Las Líneas Generales del Plan Nacional de Desarrollo Económico y Social de la Nación y aplicadas durante la etapa 2001-2006, abren definitivamente un nuevo modelo de desarrollo económico y social para el país; enmarcadas dentro del proyecto de cambio que se vive en Venezuela.

Cuadro 3: Políticas económicas aplicadas en Venezuela durante el período 2000-2006.

Presidente	Período y Programa	Políticas
Hugo Chávez	2000-2006 Programas: - Programa de Gobierno. - Los 10 Objetivos Estratégicos.	<ul style="list-style-type: none"> - Acumular altas reservas internacionales. - Aplicar control a la producción y defensa a los altos precios para el crudo venezolano. - Comenzar el proceso de transito del modelo económico capitalista a uno de economía social sostenible. - Controlar política y fiscalmente la industria petrolera. - Crear empresas de Producción Social (EPS). - Crear la Alternativa Bolivariana para America Latina y el Caribe (ALBA). - Crear el Banco del Sur. - Crear el Ministerio para Economía Popular (MINEP). - Dar mayor matiz social al planeamiento económico del Estado. - Expandir nuevas formas asociativas de propiedad y control (cooperativas, empresas de cogestión, etc.). - Formalizar la salida de Venezuela del FMI y del BM a través del pago de la deuda externa. - Implementar un control de cambio (anulando la flotación cambiaria). - Insertar al país, en calidad de asociado, al bloque económico MERCOSUR. - Luchar en medio de la globalización por lograr una posición relevante que le permita a Venezuela obtener ventajas de su participación en el sistema económico internacional. - Otorgar micro y pequeños créditos para impulsar las nuevas formas asociativas de producción. - Promulgar la Ley de Tierras y Desarrollo Agrario. - Reactivar las condiciones productivas para dar estabilidad económica. - Revertir el proceso de apertura petrolera de los años anteriores.

Fuente: Elaboración de la autora a partir del Plan de Desarrollo Económico y Social de la Nación 2000-2006.

La instrumentación de estas políticas comenzó a favorecer la restructuración de la esfera económica y social del país. Venezuela inicia una nueva etapa en su historia a través de una notoria mejoría en los indicadores no solo económicos, si no también sociales. El constante incremento de los ingresos petroleros y su mejor distribución, el fortalecimiento de la actividad agrícola, el crecimiento sostenido del Producto Interno Bruto (PIB) (en este aspecto es importante señalar que para los años 2002 y 2003 los índices de variación del PIB son negativos producto del paro petrolero por el cual tuvo que atravesar el país), el aumento sostenido de los salarios mínimos, así como la consolidación de salarios rurales y urbanos en una misma categoría, la eficiencia en la recaudación de los impuestos de fuente no petrolera por parte de la administración tributaria nacional, la baja de los índices de inflación, entre otros, son solo algunos resultados positivos del cambio de sociedad que impulsa el gobierno nacional.

Con el inicio de un nuevo período de gobierno para el lapso 2007-2013 comandado por Hugo Chávez, quien fuera ratificado en su cargo de mandatario nacional en el mes de diciembre de 2006, se presentan y replantean la nuevas Líneas Generales del Plan de Desarrollo Económico y Social de la Nación, contentivo de siete líneas fundamentales, “que definen de manera

explícita un conjunto de objetivos, estrategias, políticas, programas y preceptos que permitirán enrumbar el país hacia la trayectoria del llamado Socialismo del Siglo XXI” (Baptista, 2006). Las líneas contentivas en el segundo plan de desarrollo de la era bolivariana son: la nueva ética socialista, la suprema felicidad social, la democracia protagónica y revolucionaria, el modelo productivo socialista, la nueva geopolítica nacional, la nueva geopolítica internacional y Venezuela: potencia energética mundial.

Entre los principales resultados del primer año de gestión de este Plan se encuentran:

Tabla 1: Principales resultados económicos de la aplicación de políticas económicas en Venezuela para el año 2007.

Fuente: Elaboración de la autora a partir de la información estadística del Banco Central de Venezuela (BCV) del año 2007.

Como puede observarse la mejoría de los indicadores económicos de la nación bolivariana es una constante en la medida que avanza el proceso revolucionario de cambio, donde el pueblo es el protagonista principal, al forjar su propio destino bajo un ambiente de solidaridad, inclusión social, cooperación, ayuda mutua, riesgo compartido, corresponsabilidad y cambio progresivo del modelo económico, a uno liberador y contrahegemónico con profundo arraigo local donde exista una justa y equitativa distribución de los ingresos.

CONSIDERACIONES FINALES

Las políticas económicas aplicadas en Venezuela durante el período 1959-1998 de corte estructural y neoliberal marcaron la diferencia social en la población venezolana, tal situación hizo agudizar las protestas ciudadanas y dejó claro no solo el descontento de la población con los resultados económicos-sociales que se habían alcanzado hasta el momento sino también mostró la necesidad de desconstruir, en bien del pueblo y la Nación, el modelo neoliberal imperante. A partir de allí, la propuesta de introducir cambios sustanciales en las políticas económicas a ser aplicadas en Venezuela a partir de 1998, tiene su fundamento en un proyecto socio-político cuyo objetivo es el logro de un modelo de economía humanista, competitiva y autogestionaria. El componente humanista guarda relación con el mejoramiento del nivel de vida de la población, el cual se expresa en un aumento del ingreso real de las familias. La esfera competitiva hace referencia a la capacidad de ganar participación tanto en el mercado internacional como en el mercado interno y a la diversificación de la economía. En lo relativo a lo autogestionario, se trata de modificar el esquema de propiedad vigente y de abrir espacios a nuevas formas de asociación para la producción.

BIBLIOGRAFÍA

1. Analítica (2001) “Políticas económicas neoliberales no contribuirán al desarrollo de nuestros países” en Informe de relatoría del III Encuentro Internacional de Economistas sobre Globalización y Problemas de Desarrollo. [En línea]. Caracas, Venezuela, disponible en: www.analitica.com. [Accesado el 18 de Julio de 2008].
2. Baptista, A., (2006) El relevo del capitalismo rentístico. Hacia un nuevo balance de poder. Caracas, Venezuela. Fundación Empresas Polar.
3. Chávez, H., (2003) Venezuela promueve la transformación de la estructura económica y social. Alo Presidente N° 203. Caracas, Distrito Capital.
4. Djkki, S. y A. Incerto, (1997) Efectos de las políticas económicas y sociales sobre los niveles de pobreza en Venezuela (1989-1993). Facultad de Ciencias Económicas y Sociales. Universidad Central de Venezuela (UCV).
5. Giordani, J., (2004) Hacia una Venezuela productiva. Caracas, Venezuela. Ministerio de Planificación y Desarrollo.
6. Giordani, J., (2007) La transición venezolana, y la búsqueda de su propio camino. Caracas, Venezuela. Vadell Hermanos Editores C. A.
7. Guerra, J., (2004) La política Económica en Venezuela 1999-2003. Caracas, Venezuela. Universidad Central de Venezuela (UCV).

8. Monaldi, F., (2004) Instituciones Políticas y Políticas Públicas en Venezuela: Un Análisis de Jugadores con Veto. Caracas, Venezuela. Departamento de Economía, Universidad Católica Andrés Bello (UCAB).

NOTAS

1. Licenciada en Ciencias Fiscales, Mención Rentas (2004), Escuela Nacional de Administración y Hacienda Pública (ENAH-P-I.U.T), Caracas-Venezuela. Investigadora de la Universidad Central "Marta Abreu" de las Villas, Santa Clara-Cuba. Departamento de Economía.
 2. Licenciado en Ciencias Fiscales, Mención Rentas (2004), Escuela Nacional de Administración y Hacienda Pública (ENAH-P-I.U.T), Caracas-Venezuela. Investigador de la Universidad Central "Marta Abreu" de las Villas, Santa Clara-Cuba. Departamento de Economía.
-